

I love the numbers!



Veel ondernemers geven aan hun cijfers te zien als een noodzakelijk kwaad. Ze moeten zich er elke avond toe zetten om direct de kas te controleren. En sommigen geven ruitelijk toe dat ze het ook wel eens niet doen. Maar tegelijkertijd geven ze aan dat, hoe langer ze daarna wachten met de controle, hoe lastiger het wordt om een tekort te verklaren. En zo werkt het. Degene die het standaard elke dag opbrengt om direct de kas te controleren is er uiteindelijk het minste tijd aan kwijt. Met name ook omdat personeel elke dag de terugkoppeling krijgt dat de baas vragen stelt, er boven op zit etc. Daardoor wordt ook hun attentheid op fouten

vergroot. Natuurlijk is het logisch dat ik van de cijfertjes houd maar degenen die mij kennen, weten dat ik niet de standaard boekhouder ben, ik ben er zelfs vanuit een andere opleiding ingerold. En ik weet als geen ander hoe lastig het is om consequent zaken te regelen maar ik weet ook dat de meest succesvolle ondernemers dit vaak wel als goede eigenschap op kunnen tekenen!

Consequent je kas opmaken zorgt er voor dat de cijfers dus helemaal niet zo tijdrovend zijn zoals ze vaak worden ervaren. Ze kunnen je juist helpen om tijd te besparen en je gaat efficiënter om met je tijd en jouw geld. Daarnaast ontwikkel je het vermogen om in te schatten wat je op een gemiddelde woensdagavond aan omzet draait en dit is weer erg handig voor je planning.

Dus nog niet zo consequent? Verplicht jezelf dan een periode dit wel te zijn en meet de effecten. Denk aan de uitspraak van Albert Einstein, "Als je doet wat je altijd deed, krijg je wat je altijd kreeg." En daarna uw eigen conclusie trekken, waarschijnlijk houdt u ook wel van de cijfers, zeker als de cijfers onder de streep door deze gedragswijziging omhoog gaan.